



Die Ausgangssituation

Die Keppler.Personalberatung unterstützt Unternehmen bei der Suche und Auswahl von Fach- und Führungskräften. Unser aktueller Auftraggeber vereint in Norddeutschland ein Team von qualifizierten Mitarbeitern, die mehr tun wollen für die Klimaverbesserung und deshalb täglich ihren Beitrag zum Energiewandel leisten. Denn sie arbeiten für ein Unternehmen, das seit nunmehr 20 Jahren zu den Pionieren in der Windpark-Projektierung, Realisierung und Verwaltung von Windkraftwerken zählt. Angefangen hat alles mit der Vision einzelner Denker und kreativer Köpfe. Die Innovationskraft, Begeisterungsfähigkeit und die Motivation der Gesellschafter ist auch nach Jahren ungebrochen hoch und überzeugt das Team. Die weitere Entwicklung des gesamten Unternehmens ist durchdacht und auf kreativem Kurs. Zug um Zug wird das Unternehmens-Knowhow auch auf die Photovoltaik übertragen. Aktuell werden Windparks in mehreren Bundesländern in Norddeutschland gebaut. Das soll auch so weitergehen, denn hier arbeiten Menschen aus Überzeugung für die Regenerativen Energien.

Heute suchen wir eine selbstbewusste, kommunikationsstarke und aktive Persönlichkeit als

Projektleiter Akquisition und Flächensicherung (w/m/d) Projektentwicklung Erneuerbare Energien Wind und Solar

Sind Sie das?

Sie brennen für die Erneuerbaren Energien, haben bereits erste Erfahrungen in der Projektentwicklung gemacht und sind heute mit vertrieblicher Leidenschaft für Projekte der Erneuerbaren Energien unterwegs als Akquisiteur, Flächensicherer oder Standortsicherer. Ob Sie eine kaufmännische oder technische Ausbildung oder ein kaufmännisches oder planerisches Studium wie beispielsweise das des Energie- und Umweltmanagements, der Land- oder Agrarwirtschaft, der Geografie, der Wirtschaftswissenschaften oder der Betriebswirtschaftslehre abgeschlossen haben, ist für uns zweitrangig. Wir interessieren uns für Sie, Ihre Erfahrungen und Ihre Persönlichkeit!

Wir wünschen uns:

Das Brennen für den Vertrieb, Empathie, ein überdurchschnittliches Kommunikationsvermögen, gute rhetorische Fähigkeiten gepaart mit einem überzeugenden und sicheren Auftreten. Und: dass Sie das Zepter in die Hand nehmen rund um alle Belange der Flächensicherung.

Ihre To Do's:

- Die Sicherung bzw. der weitere Ausbau der Marktposition im Onshore-Bereich durch gezielte Akquisition neuer Standorte für den Bau von Wind- und zukünftig auch Solarparks.
- Identifizierung, Bewertung und vertragliche Sicherung neuer Standorte, des Repowerings und auch die Übernahme von Projekten
- Prüfung der erfolgskritischen Merkmale wie Genehmigungsverfahren, Wirtschaftlichkeit sowie Standortsicherheit
- Erstellung und Verhandlung von Verträgen in Kooperation und enger Zusammenarbeit mit Ihren Kollegen in den Abteilungen
- rege Kommunikation mit den Stakeholdern, Präsentation des Unternehmens
- eine Übersicht über die Aufgaben finden Sie auch im Dossier: bitte anfordern unter apply@keppler-personalberatung.de

Wollen wir uns unterhalten?

Ich – Claudia Keppler-Brückmann - stehe Ihnen für Fragen, Ideen und Wünsche zur Verfügung. Rufen Sie an unter [0177\) 2764873](tel:0177-2764873) oder [04631\) 56 444 26](tel:04631-56-444-26). Oder Sie fordern unser Dossier an unter apply@keppler-personalberatung.de. An die gleiche Adresse senden Sie uns bitte unter Angabe der Kennziffer 21219 Ihren Lebenslauf oder den Link zu Ihrem Profil auf xing. Das reicht uns im ersten Schritt!

Absolute Diskretion ist für uns selbstverständlich. www.keppler-personalberatung.de

Wir legen großen Wert auf geschlechtliche Gleichberechtigung. Aufgrund der besseren Lesbarkeit des Textes wird nur eine Geschlechtsform gewählt. Das impliziert keine Benachteiligung des anderen Geschlechts.

Datenschutz war und ist schon immer ein Thema, das wir sehr ernst nehmen. Ihre Daten werden für das laufende Projekt bei uns elektronisch gespeichert. Mit Abschluss des Projektes löschen wir Ihre Daten vollständig. Mehr zu unserer Datenschutzrichtlinie finden Sie [hier](#).