



Die ZVO Energie GmbH sorgt für sauberes Trinkwasser, die zuverlässige Gasversorgung, eine warme Heizung, schnelles Internet, eine umweltschonende Entsorgung von Müll und die gewissenhafte Aufbereitung von Abwasser. Und dies seit über 90 Jahren – zuverlässig, verantwortungsbewusst und immer zur Stelle. Täglich tragen mehr als 600 Mitarbeiter:innen des gesamten ZVO mit ihrer Arbeit dazu bei, die Heimat liebenswert und lebenswert zu erhalten und zu gestalten. Die Abteilung EDL – Energiedienstleistungen hat ihren Schwerpunkt in der Energieversorgung – und wird diesen auch künftig weiter sektorenübergreifend ausbauen. Hier gibt es jede Menge zu tun: Neben laufenden Projekten wie dem Bau eines weiteren Wärmenetzes in Neustadt i.H. bieten sich zahlreiche neue Marktchancen – vor allem dort, wo der ZVO heute schon verlässlich aufgestellt ist, künftig aber noch sichtbarer und aktiver auftreten kann. Kurz gesagt: Das Team braucht Verstärkung! Gesucht wird eine vertriebsaffine Persönlichkeit in der Rolle als:

## Technische:r Vertriebsmanager:in (m/w/d)

Wärme & Energiedienstleistungen  
Die ZVO Energie beschreitet neue Wege. Gehen Sie mit?

### Darum dieser Energieversorger:

Weil hier pragmatische und lösungsorientierte Herangehensweisen, Loyalität und Ehrlichkeit gelebt werden, weil sich der ZVO sehr wohl sehen lassen kann mit einem bunten Blumenstrauß der Benefits wie Firmenwagen, betriebliche Altersvorsorge, flexible Arbeitszeitmodelle, Kantine, Work-Life-Plattform, professionelles Onboarding etc. – und überhaupt befindet sich das Verbandsgebiet in einer der schönsten Urlaubsregionen Deutschlands!

### Ziel der Aufgabe:

In der tourismusstarken Region ist die ZVO Energie GmbH ein angesehener Geschäftspartner. Hier arbeiten Sie in der Region und für die Region. Das bislang eher passiv generierte Geschäft (inbound) soll künftig gezielt weiterentwickelt und zu einem aktiven, vertriebsstarken (outbound) Geschäftszweig ausgebaut werden. Sie bauen das Geschäftsfeld unter Berücksichtigung verschiedener Technologien und Produkte aus.

### Die Aufgabe – ein Auszug:

- ▶ Aktive Betreuung der Zielgruppen: Projektierer & Investoren, Wohnungsbaugesellschaften und das kommunale Kundensegment sowie Erschließung neuer Kundengruppen auch unter Berücksichtigung regenerativer Energien
- ▶ Ortsbegehungen, Bestandsaufnahmen und Beratungen der Kund:innen
- ▶ Erarbeitung technischer Auslegungen gemeinsam mit dem Projektteam
- ▶ Mitwirken bei der Auslegung und Bestimmung der Anlagenkomponenten (hier können Sie reinwachsen – das Team zieht hier an einem Strang und bringt Ihnen das bei, was Sie heute noch nicht wissen!)
- ▶ Kontinuierliche Begleitung „Ihrer“ Projekte – von der Erstsichtung über Kalkulation und Bauüberwachung bis zur Übergabe an die Betriebsführung

### Was Sie mitbringen:

- ▶ Abgeschlossene Qualifikation als Ingenieur:in, Techniker:in oder Meister:in – bevorzugt aus den Bereichen Versorgungstechnik, Energie- und Gebäudetechnik, Regenerative Energiesysteme, Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Heizung-Lüftung-Klima oder Anlagenbau (oder vergleichbar)
- ▶ Gerne erste Erfahrungen im vergleichbaren Vertrieb
- ▶ Idealerweise sind Sie aktuell tätig im HKS-Fachgroßhandel, in der Industrie oder bei einem Stadtwerk / EVU
- ▶ Erfahrungen im Umgang mit kommunalen Ansprechpartner:innen sind von Vorteil

Gehen wir es gemeinsam an? Viel mehr zur Position und zum ZVO finden Sie im Dossier. Bitte anfordern unter [apply@keppler-personalberatung.de](mailto:apply@keppler-personalberatung.de) oder rufen Sie uns an! Claudia Keppler und Maximilian Keppler stehen Ihnen für erste Fragen unter der Telefonnummer (0177) 2764873 oder (0151) 73031991 zur Verfügung. Im ersten Schritt genügt uns Ihr Link zu Xing oder LinkedIn. Absolute Diskretion ist für uns selbstverständlich.

Mehr zu unserer Datenschutzrichtlinie finden Sie auf unserer Homepage: [www.keppler-personalberatung.de](http://www.keppler-personalberatung.de).